

FORTALECIENDO ESTRATEGIAS PARA UNA INDUSTRIA CÁRNICA MÁS ROBUSTA

Un suministro más ajustado de ganado y carne de res en EE. UU. respaldará los precios, pero la demanda del consumidor establecerá los límites.

Kristin Bakker, Digital Content Specialist



La industria cárnica de EE. UU. está mostrando signos de entrar en la fase de reconstrucción anticipada en el ciclo del ganado, después de que cinco años de liquidación de rebaños redujeran el inventario a un mínimo histórico. Se espera que los precios aumenten en todos los mercados de ganado y carne de res en los próximos años, lo que requerirá que los productores, procesadores y usuarios finales ajusten sus estrategias para gestionar costos elevados y una disponibilidad limitada de ganado y carne, dijo Lance Zimmerman, analista senior de proteínas animales de Rabobank, en un informe de RaboResearch.

Si el sector de la carne de res registra nuevos precios récord en los próximos años, será más difícil competir con el cerdo y las aves de corral, que son más económicos, por lo que la industria debe demostrar el valor agregado de la carne de res mientras continúa abordando los desafíos de calidad y alineándose con las preferencias de los consumidores, afirmó. La demanda del consumidor determinará el límite superior.

Para mantenerse resiliente, la industria querrá enfocarse en la creación efectiva de valor, la gestión de riesgos y la diversificación del negocio. Toda la cadena de suministro debe mejorar la gestión de riesgos para enfrentar el aumento de costos y el capital de trabajo limitado, mientras que la diversificación ayudará a mejorar la rentabilidad y la gestión del suministro a medida que los inventarios se reduzcan, explicó Zimmerman.

Factores de oferta

Aunque en 2024 se observó un aumento en el suministro de carne de res per cápita debido a incrementos en los pesos de las canales y las importaciones, no se espera que esta tendencia continúe en 2025, según el informe de RaboResearch. La firma anticipa que el suministro de carne de res per cápita en 2025 caerá 0.8 libras desde los niveles de 2024, alcanzando 58.8 libras por persona, con proyecciones de declives adicionales que continuarán hasta 2027.

RaboResearch indicó que la liquidación de vacas de carne ha llevado a una reducción del 12% en el rebaño durante los últimos cinco años y ha contribuido a los niveles históricamente bajos de suministro de ganado. Incluso con la incorporación de ganado cruzado de carne y lácteos en la mezcla de suministro, se retendrán más vaquillas para reproducción, lo que mantendrá el inventario especialmente ajustado y reducirá las existencias disponibles.

Además, con las recientes mejoras en las condiciones de sequía en regiones clave de ganado en EE. UU., se espera una mayor disponibilidad de pastos y heno, lo que incentivará una mayor reconstrucción del rebaño, lo que también reducirá la cantidad de ganado destinado al sacrificio, explicó la firma.

Tras una caída del 19% en la tasa de sacrificio de vacas de carne el año pasado, RaboResearch señaló que los indicios apuntan a una reconstrucción del rebaño en 2025. A esto se suma una reducción similar en las tasas de descarte de vacas lecheras, y la firma anticipa que el ritmo más lento de liquidación continuará durante todo 2025.

Factores de demanda

Un enfoque en la calidad, la conveniencia y la seguridad alimentaria ha ayudado a aumentar la demanda de carne de res en un promedio del 1.5% anual desde 1998, según el informe. Aunque se esperaba que condiciones económicas desafiantes, como recesiones pasadas y el reciente aumento en las tasas de inflación, causaran interrupciones en la demanda de carne, eso no ha resultado ser la realidad. RaboResearch espera que la demanda de los consumidores se desacelere un poco en los próximos años, pero que, no obstante, mantenga los niveles sólidos observados desde 2020.

Aunque la demanda del sector de restaurantes ha sido menor debido a reducciones en el tráfico de clientes relacionadas con la inflación, la firma señaló que la continua y fuerte demanda global apoyará el valor de exportación de la carne de res.

“RaboResearch predice una demanda de los consumidores por carne de res relativamente estable durante los próximos años, lo que llevará a precios más altos del ganado. Si el crecimiento de la demanda supera las expectativas, los precios del ganado en EE. UU. podrían aumentar significativamente. Se proyecta que los precios minoristas promedien \$9.25 por libra para 2027,” indicó el informe.

El Departamento de Agricultura de EE. UU. confirmó este panorama de oferta y demanda. La agencia pronostica una mayor producción de carne de res y una demanda sólida en 2025.

En un reciente informe radial, el economista del USDA Rod Bain y el presidente de la Junta Mundial de Perspectivas Agrícolas, Mark Jekanowski, discutieron los últimos números y proyecciones de la agencia. El informe sobre ganado del 31 de enero “nos mostró una cosecha de terneros un poco más grande de lo esperado, lo que sugiere quizás un aumento en el suministro de ganado hacia adelante en el año,” dijo Jekanowski en la entrevista. Además, la reapertura de la frontera de EE. UU. al ganado vivo proveniente de México debería significar un ligero aumento en la producción.

Jakodowski añadió: “Con una creciente demanda de carne de res a nivel del consumidor, aumentamos nuestro pronóstico de precio para novillos en \$5.25 por quintal, reflejando precios récord en efectivo y esa fuerte demanda de carne, con el pronóstico de precio para novillos este año ahora por encima de \$200 por quintal.”

Estrategias para mantener la carne de res en la cima

La naturaleza fragmentada de la industria ganadera de EE. UU. –es decir, cría de vacas y terneros, engorde inicial, corrales de engorde, procesadores, minoristas/restaurantes y exportadores– significa que cada sector enfrenta “necesidades distintas de infraestructura, mano de obra y logística”, así como una distribución de valor diferente, señaló el informe de RaboResearch. “Esto resulta en fluctuaciones desiguales –y a menudo significativas– en ganancias y pérdidas entre los diferentes segmentos, subrayando la necesidad de una planificación estratégica.”

Reiterando el énfasis de años de la industria de la carne de res en la creación de valor, RaboResearch señaló que este enfoque requiere una inversión continua en los impulsores de la demanda. La firma citó la Auditoría Nacional de Calidad de la Carne de Res –realizada cada cinco años para identificar los desafíos que enfrenta la industria– como un ejemplo clave.

La auditoría no solo ha resultado en mejoras en la seguridad alimentaria, el manejo de animales y los métodos de procesamiento, sino que, de manera importante, ha incrementado significativamente las puntuaciones de marmoleo, lo que llevó a que un récord del 83% de las canales de ganado fueran clasificadas como USDA Choice o Prime el año pasado, informó RaboResearch.

“Las necesidades de los consumidores están evolucionando, lo que requiere que las industrias de producción de ganado y procesamiento de carne de res se adapten,” afirmó el informe, añadiendo que la Auditoría Nacional de Calidad de la Carne de Res continuará desempeñando un papel importante en ayudar a la industria a adaptarse a futuros cambios y desafíos, especialmente porque los precios récord harán que sea aún más crítico para la carne de res diferenciarse y mantenerse competitiva frente a proteínas más económicas en los próximos años.

RaboResearch señaló que la rentabilidad depende de una planificación y gestión cuidadosas. La firma enfatizó la diligencia en la gestión de riesgos como los costos de insumos, el clima, las regulaciones, la mano de obra y muchos otros. “Incorporar una gestión de riesgos efectiva y una diversificación estratégica puede crear mayores oportunidades para obtener ganancias sostenibles durante esta fase crítica del ciclo del ganado,” sugirió el informe.

La firma propuso aprovechar las oportunidades de mercado que surjan para realizar inversiones estratégicas, aumentar la propiedad, agregar valor, formar acuerdos de reparto de costos, etc. “La diversificación dentro de la cadena de suministro de carne de res puede permitir a los operadores

compensar los crecientes requisitos de capital de trabajo y la disminución en la utilización de la capacidad durante este período en el ciclo del ganado,” indicó el informe.

Adaptarse, diversificarse y gestionar riesgos son clave para el futuro de la industria; hacerlo “fortalecerá la resiliencia y el éxito de los participantes de la industria,” concluyó RaboResearch.

Fuente.

<https://www.feedstuffs.com/livestock-and-poultry-market-news/beefing-up-strategies-for-a-stronger-beef-industry>

Clic Fuente

